

Stellenangebot 241102

Kennziffer	241102
Branche	Chemie
Position	Sales Manager Rohstoffe
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- Lacklaborant oder Lacktechniker oder <input type="checkbox"/> - kaufmännische Ausbildung zum Industrie-/ Groß- oder Außenhandelskaufmann
Kenntnisse/Erfahrungen	- mind. 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von Druckfarben bzw. Rohstoffen für den Druckfarben-/ Inkjet-Bereich <input type="checkbox"/> - Erfahrung im Bereich waterbased Inks und/ oder soft coatings <input type="checkbox"/> - MS Office, CRM Kenntnisse
Eigenschaften	- Wir suchen eine offene und emphatische Vertriebspersönlichkeit mit einer hohen technischen Affinität <input type="checkbox"/> - Hunter-Qualität und klare Kommunikation <input type="checkbox"/> - Eigeninitiative und gutes Organisationsvermögen
Fremdsprachenkenntnisse	Englisch in Wort und Schrift
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	attraktives Einkommen, Dienstwagen zur privaten Nutzung, Zusatzleistungen angelehnt am Chemietarif
Aufgaben	- Gewinnung neuer Kunden und Ausbau der Bestandskunden in Deutschland und Österreich <input type="checkbox"/> - Betreuung und technische Beratung der Kunden <input type="checkbox"/> - einige Kunden können direkt übernommen werden <input type="checkbox"/> - Analyse des Marktes und der Kundenpotentiale <input type="checkbox"/> - Einführung neuer Produkte im Markt <input type="checkbox"/> - enge Zusammenarbeit mit Labor und Anwendungstechnik <input type="checkbox"/> - eine intensive Einarbeitung und Übergabe der Kunden ist gewährleistet <input type="checkbox"/> - Sie berichten an den Sales & Marketing Director
Unternehmen	internationaler, mittelständischer Rohstoffhersteller mit hochwertigen Zukunftsprodukten und Gestaltungsmöglichkeiten
Ort	Sie arbeiten vom Homeoffice aus, können jedoch auch ein Büro vor Ort nutzen
Ihr Personalberater	Frau Ines Anton, Telefon +49 170 8046505

