Stellenangebot 260210

Kennziffer	260210
Branche	Farben und Lacke
Position	Technical Sales Manager/ Vertriebsingenieur
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- zweitrangig, wichtig sind Erfahrungen im technischen Vertrieb im Automotive Umfeld sowie die Begeisterung für dieses Segment - gerne Ingenieur oder Techniker aus dem Bereich Maschinenbau oder aus angrenzenden Bereichen
Kenntnisse/Erfahrungen	- mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb im Bereich Automotive - sehr gerne Erfahrung in der Oberflächenbeschichtung von Bauteilen - Erfahrung im Projektmanagement - Kenntnisse im Qualitäts- und Prozessmanagement wären hilfreich
Eigenschaften	- Offenheit und Begeisterungsfähigkeit - hohe Eigeninitiative - gutes Verhandlungsgeschick - eigenverantwortliches und zielorientiertes Denken und Handeln
Fremdsprachenkenntnisse	gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	attraktives Gehaltspaket zuzüglich Dienstwagen
Aufgaben	- Initiierung und Umsetzung neuer Projekte - Betreuung und Ausbau der bestehenden Kunden - Erstellen von Angeboten und Preisverhandlungen mit dem Kunden hinsichtlich der Beschichtungsmöglichkeiten von Bauteilen - Technische Beratung und Unterstützung beim Kunden vor Ort - Identifikation von neuen Kundensegmenten und -projekten - Planung und Umsetzung von strategischen Vertriebszielen - eine sorgfältige Einarbeitung sowie Weiterbildungsmöglichkeiten sind gewährleistet
Unternehmen	Familienunternehmen in der Oberflächenbeschichtung mit Offenheit, Flexibilität und wo Teamgeist zählt
Ort	Sie arbeiten vom Home Office aus; idealerweise wohnen Sie in der westl. Hälfte Deutschlands