

Stellenangebot 260210

Kennziffer	260210
Branche	Farben und Lacke
Position	Technical Sales Manager/ Vertriebsingenieur
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	<ul style="list-style-type: none"> - zweitrangig, wichtig sind Erfahrungen im technischen Vertrieb im Automotive Umfeld sowie die Begeisterung für dieses Segment <input type="checkbox"/> - gerne Ingenieur oder Techniker aus dem Bereich Maschinenbau oder aus angrenzenden Bereichen
Kenntnisse/Erfahrungen	<ul style="list-style-type: none"> - mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb im Bereich Automotive <input type="checkbox"/> - sehr gerne Erfahrung in der Oberflächenbeschichtung von Bauteilen <input type="checkbox"/> - Erfahrung im Projektmanagement <input type="checkbox"/> - Kenntnisse im Qualitäts- und Prozessmanagement wären hilfreich
Eigenschaften	<ul style="list-style-type: none"> - Offenheit und Begeisterungsfähigkeit <input type="checkbox"/> - hohe Eigeninitiative <input type="checkbox"/> - gutes Verhandlungsgeschick <input type="checkbox"/> - eigenverantwortliches und zielorientiertes Denken und Handeln
Fremdsprachenkenntnisse	gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	attraktives Gehaltspaket zuzüglich Dienstwagen
Aufgaben	<ul style="list-style-type: none"> - Initiierung und Umsetzung neuer Projekte <input type="checkbox"/> - Betreuung und Ausbau der bestehenden Kunden <input type="checkbox"/> - Erstellen von Angeboten und Preisverhandlungen mit dem Kunden hinsichtlich der Beschichtungsmöglichkeiten von Bauteilen <input type="checkbox"/> - Technische Beratung und Unterstützung beim Kunden vor Ort <input type="checkbox"/> - Identifikation von neuen Kundensegmenten und -projekten <input type="checkbox"/> - Planung und Umsetzung von strategischen Vertriebszielen <input type="checkbox"/> - eine sorgfältige Einarbeitung sowie Weiterbildungsmöglichkeiten sind gewährleistet
Unternehmen	Familienunternehmen in der Oberflächenbeschichtung mit Offenheit, Flexibilität und wo Teamgeist zählt
Ort	Sie arbeiten vom Home Office aus; idealerweise wohnen Sie in der westl. Hälfte Deutschlands

