# Stellenangebot 260408

| | |
|---|---|
| Kennziffer | 260408 |
| Branche | Farben und Lacke |
| Position | Key Account Manager Industrial Coatings mit Perspektive |
| Anforderungsprofil | m/w/d |
| Ausbildung | zweitrangig, Erfahrung und Kenntnisse im Vertrieb von Industrielacken sind primär erforderlich |
| Kenntnisse/Erfahrungen | - Sie bringen bereits Erfahrung im Vertrieb von Industrielacken mit<br>- gute Marktkenntnisse<br>- Sie sind technisch affin und können u.a. damit Ihre Kunden überzeugen |
| Eigenschaften | - Wir suchen einen Hunter, der sich für den Aufbau neuer Branchensegmente und Kunden begeistert<br>- Leidenschaft, Verbindlichkeit, Wertschätzung sind Ihre Werte<br>- strategisches Denken und Handeln sowie gutes Verhandlungsgeschick<br>- Mittelstandsmentalität und Teamorientiertheit |
| Fremdsprachenkenntnisse | gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift |
| Eintritt | sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist |
| Einkommen | entsprechend attraktives Gehaltspaket |
| Aufgaben | - Aufbau neuer Marktsegmente im Bereich Allgemeine Industrie in Deutschland und international<br>- Ziel ist es, neue Spezialbereiche auf- und auszubauen<br>- Betreuung von bereits bestehenden Key Account Kunden möglich<br>- Sie berichten an den Spartenleiter<br>- Perspektive: Führungsposition und Aufbau eines kleinen Teams |
| Unternehmen | innovatives Unternehmen in der Lackbranche, das an der Umsetzung von neuen Wegen und Ideen interessiert ist.<br>Unser Klient bietet freie Entfaltungsmöglichkeiten und perspektivisch eine Führungsposition. |
| Ort | Sie arbeiten vom Home Office aus, idealerweise wohnen Sie in der mittleren Hälfte von Deutschland |
| Ihr Personalberater | Frau Ines Anton, Tel. 0170 8046505 |