Stellenangebot 261023

Kennziffer	261023
Branche	Klebstofftechnologie
Position	Vertriebs-/ Bereichsleiter Klebstoffe Industriekunden Deutschland und Europaweit
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- Studiengang im Bereich Betriebswirtschaft oder strategisches Management wären ideal - entscheidender ist die Fähigkeit, den Bereich strategisch weiter auszubauen
Kenntnisse/Erfahrungen	- erste Führungserfahrung notwendig - Erfahrung im Vertrieb im Bereich Klebstoffe oder Dichtstoffe - technisches Verständnis
Eigenschaften	- Offenheit und Kooperationsvermögen - hohe Eigeninitiative und den Willen, Dinge voranzubringen - strategisches sowie systematisches Denken und Handeln - Hands-On-Mentalität und Team auf Augenhöhe führen können
Fremdsprachenkenntnisse	- Englisch in Wort und Schrift - Französischkenntnisse sind vorteilhaft
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	attraktives Gehaltspaket inklusive Boni, Tantieme und Dienstwagen, 30 Tage Urlaub
Aufgaben	- strategische (Weiter-)entwicklung des Bereiches Kleb- und Dichtstoffe für Industriekunden - fachliche und disziplinarische Führung eines Teams aus Verkaufsleitern, Außendienstmitarbeitern und Vertriebs-Innendienst - eigenständige Betreuung verschiedener Key-Account-Kunden - Motivieren und Weiterentwickeln des Teams - enger Austausch mit dem Bereich F&E sowie Anwendungstechnik - Nachfolgeregelung aufgrund von Ruhestandsregelung - Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung
Unternehmen	starkes und zuverlässiges Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen, Offenheit und Hands-On-Mentalität
Ort	Wohnort in Süddeutschland mit Home-Office
Ihr Personalberater	Frau Ines Anton, Telefon 0170 8046 505