

Stellenangebot 250116

Kennziffer	250116
Branche	Farben und Lacke
Position	Technical Sales Manager Automotive
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- zweitrangig, wichtiger ist der technische Background z.B. im Bereich Oberflächentechnik, Maschinenbau etc.
Kenntnisse/Erfahrungen	- Erfahrung im technischen Vertrieb Segment Automotive <input type="checkbox"/> - technischer Background in den Bereichen Oberflächen, Beschichtung von Bauteilen oder Maschinenbau ist ideal
Eigenschaften	- Offenheit und Begeisterungsfähigkeit <input type="checkbox"/> - Eigeninitiative und den nötigen "Biss", um neue Kunden zu generieren <input type="checkbox"/> - hohe Ziel- und Kundenorientierung <input type="checkbox"/> - eigenständige und strukturierte Denk- und Arbeitsweise
Fremdsprachenkenntnisse	gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	attraktives Gehaltspaket inkl. diverser Sonderzahlungen, Dienstwagen zur privaten Nutzung
Aufgaben	- Identifizierung und Gewinnung neuer Kunden und neuer Geschäftsfelder <input type="checkbox"/> - technische Beratung und Ausbau der bestehenden Kunden <input type="checkbox"/> - Gebiet: Deutschland und einige Kunden in Europa wie z.B. Polen, Slowenien <input type="checkbox"/> - eigenständige Betreuung der Kundenprojekte inkl. Begleitung der Serienanläufe <input type="checkbox"/> - enge Zusammenarbeit mit den Kollegen bei der erfolgreichen Umsetzung der Projekte <input type="checkbox"/> - Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung <input type="checkbox"/> - Nachbesetzung wegen Ruhestandsregelung; eine individuelle und sorgfältige Einarbeitung ist gewährleistet
Unternehmen	Familienunternehmen in der Oberflächentechnik mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Hier können Sie Ihre Ideen einbringen und auch umsetzen.
Ort	Homeoffice
Ihr Personalberater	Ines Anton, Tel: 0170 8046505

