

Stellenangebot 250120

Kennziffer	250120
Branche	Farben und Lacke
Position	Sales Manager Industrielacke
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- Ausbildung zum Lacklaboranten oder Weiterbildung zum Lacktechniker ☐ - gerne auch kaufmännische Ausbildung, verbunden mit Vertriebserfahrung im Bereich Lacke und einem hohen technischen Verständnis
Kenntnisse/Erfahrungen	- Erfahrung im Vertrieb von Lacken für die Allgemeine Industrie ☐ - gutes technisches Verständnis bzw. technische Affinität
Eigenschaften	- Offenheit und sicheres Auftreten ☐ - Vertrieb, verbunden mit der technischen Komponente ist Ihre Leidenschaft ☐ - eigenständige Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation zeichnen Sie aus
Fremdsprachenkenntnisse	Englischkenntnisse wären von Vorteil
Eintritt	sofort möglich, entsprechend Ihrer Kündigungsfrist
Einkommen	Festgehalt, Bonus, diverse Zusatzleistungen, Dienstwagen zur privaten Nutzung
Aufgaben	- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstammes ☐ - Gewinnung neuer Kunden im Segment Industrielacke ☐ - technische Beratung ☐ - Gebiet: PLZ 34-37 und 99 ☐ - Besetzung der Position aufgrund des anstehenden Ruhestands des derzeitigen Stelleninhabers ☐ - eine sorgfältige Einarbeitung ist gewährleistet ☐ - Teilnahme an Fachmessen und -tagungen etc.
Unternehmen	mittelständischer Lackhersteller in Familienhand mit schnellen Entscheidungswegen
Ort	Homeoffice, Ihr Wohnort liegt idealerweise im Kreis des o.g. PLZ-Gebietes
Ihr Personalberater	Frau Ines Anton, Tel. 0170 8046505

