

Stellenangebot 251124

Kennziffer	251124
Branche	Farben und Lacke
Position	Vertriebs-Außendienstmitarbeiter Industrielacke
Anforderungsprofil	m/w/d
Ausbildung	- zweitrangig, wichtiger sind Ihre Erfahrungen im Vertrieb im Segment Lacke, Korrosionsschutz
Kenntnisse/Erfahrungen	<ul style="list-style-type: none"> - Erfahrung im Vertrieb <input type="checkbox"/> - ideal auch für Lacktechniker oder Vertriebs-Innendienstmitarbeiter, die in Zukunft auch Umsatzverantwortung tragen möchten <input type="checkbox"/> - auch Lacklaboranten, die bereits Kundentermine vor Ort wahrnehmen, sind willkommen <input type="checkbox"/> - Affinität zum Vertrieb und zur Technik
Eigenschaften	<ul style="list-style-type: none"> - Offenheit und Begeisterungsfähigkeit <input type="checkbox"/> - Eigeninitiative und den nötigen Biss, um neue Kunden zu generieren <input type="checkbox"/> - eigenständige und strukturierte Denk- und Arbeitsweise
Fremdsprachenkenntnisse	- gute Englischkenntnisse wären vorteilhaft
Eintritt	sofort möglich, auf Ihre Kündigungsfrist wird Rücksicht genommen
Einkommen	Festeinkommen zuzüglich Provision, Dienstwagen zur privaten Nutzung, Weihnachts- und Urlaubsgeld
Aufgaben	<ul style="list-style-type: none"> - Übernahme und Betreuung der bestehenden Kunden (eine sorgfältige Einarbeitung ist gewährleistet) <input type="checkbox"/> - Gewinnung neuer Kunden <input type="checkbox"/> - kaufmännische und technische Beratung Ihrer Kunden <input type="checkbox"/> - Teilnahme an Messen, Fachtagungen etc <input type="checkbox"/> - Sie berichten an den Vertriebsleiter
Unternehmen	flexibler und erfolgreicher Lackhersteller in Familienhand. Hier können Sie den Erfolg und das Wachstum des Unternehmens mitgestalten.
Ort	Sie arbeiten vom Home Office aus, idealerweise ist Ihr Wohnort im Raum NRW
Ihr Personalberater	Frau Ines Anton, Telefon 0170 8046 505

